

Kevin Aghballe

Growth Marketing & SEO


Jeg arbejder med growth marketing og SEO og trives med at omsætte data til klare handlinger, der skaber målbare resultater. Jeg har flere års erfaring med at planlægge og eksekvere indsatser på tværs af SEO, paid search, paid social, email marketing og affiliate. Jeg er vant til at tage ansvar for både strategi og hands-on eksekvering, fra opsætning og optimering til rapportering og opfølgning.



kontakt@aghballe.dk 

+45 27828214 

Herning, Danmark 

linkedin.com/in/kevin-aghballe-78300212a 



ERHVERVSERFARING

Head of SEO

PLEY Media Group

01/2025 - Nu

Aarhus, Denmark

Jeg har ansvaret for den organiske vækst på PLEYS esports-medier og sætter retningen for SEO-indsatsen ved at omsætte indsigter til konkrete forbedringer på tværs af indhold og site-performance.

- Definerer SEO-roadmap og prioriterer initiativer med størst forretningsmæssig effekt
- Samarbejder tæt med redaktionen for at sikre sammenhæng mellem indhold, søgeefterspørgsel og brugerintention
- Forbedrer teknisk SEO (crawlability, indeksering, pagespeed og templates)
- Gennemfører keyword- og intentanalyser til content planning, opdatering og optimering
- Udvikler retningslinjer og workflows for optimering af SEO landingssider
- Understøtter off-page vækst gennem autoritets- og linkbuilding initiativer
- Følger resultater via dashboards og rapportering og omsætter data til klare handlinger
- Deler viden og best practices for at styrke teamets arbejde med indholdsproduktion og optimering

Produktansvarlig

Webbler ApS

01/2023 - 12/2024

Aarhus, Denmark

Jeg havde det overordnede ansvar for Webblers marketingprodukt og arbejdede med at forbedre, strukturere og skalere det, samtidig med at jeg fortsat håndterede kundeansvar i både Danmark og internationalt.

- Havde ansvaret for- og videreudviklede vores marketingsprodukt
- Opbyggede klare standarder, templates og processer for bedre konsistens og skalerbarhed
- Anvendte performance data til at identificere muligheder og løbende forbedre produktet
- Indsamlede og anvendte kunde- og konsulentfeedback til at justere produkt og prioriteringer
- Ansvarlig for kundeporteføljer i Danmark og internationalt med fokus på kvalitet, eksekvering og kommunikation

Senior Marketing Konsulent

Webbler ApS

06/2020 - 12/2022

Silkeborg, Denmark

Jeg planlagde og eksekverede performance marketing på tværs af kanaler for kunder med fokus på effektivitet og stabil ROI.

- Planlagde og eksekverede kampagner på kanaler som Google Ads, Meta, SEO, e-mailmarketing og affiliate
- Overvågede performance dagligt og ugentligt og justerede indsatsen løbende
- Optimerede kampagner og landing pages for at forbedre konverteringsrate og ROI
- Udarbejdede rapportering, der gjorde performance let at forstå og handle på
- Omsatte indsigter til konkrete forbedringer og løbende optimering

ERHVERVSERFARING

Marketing Konsulent

Webbler ApS

08/2018 - 05/2020

Silkeborg, Denmark

Jeg understøttede opsætning, eksekvering og optimering af kampagner på tværs af flere kunder med fokus på korrekt tracking, rapportering og målopfyldelse.

- Understøttede kampagneopsætning og daglig drift på tværs af kundekonti
- Bidrog til tracking, måling og rapportering for valide performance data
- Assisterede med løbende optimering baseret på resultater og kundernes prioriteter
- Tæt dialog med kunder for at sikre alignment omkring mål, tidsplaner og budgetter

UDDANNELSE

Multimediedesigner | Erhvervsakademiuddannelse

Erhvervsakademi MidtVest

08/2016 - 06/2018

Herning, Denmark

Højere Handelseksamen (HHX) | International Marketing

Herningsholm Erhvervsskole

08/2011 - 06/2014

Herning, Denmark

PERSONLIGE PROJEKTER

WebshopListen.dk (affiliate projekt) (2023 - Nu)

- Jeg har opbygget og driver WebshopListen.dk, som er et affiliate website, der hjælper danske forbrugere med at handle online via overblik, struktureret information og anmeldelser af webshops. Jeg har udviklet sitets indholdsstruktur og templates, arbejdet med programmatic SEO og optimeret indhold for at øge synlighed og trafik.

Gamer Garagen (egen webshop) (2018 - 2019)

- Jeg stiftede og drev en niche webshop inden for gamingudstyr og opbyggede brand, website og marketing fra bunden. Efter at have opnået stabil og profitabel vækst solgte jeg virksomheden i 2019 for at fokusere fuldt på min karriere hos Webbler.

KOMPETENCER

Paid Search

Paid Social

Affiliate Marketing

SEO (teknisk, søgeordsanalyse, on-page & off-page)

Email marketing & automation

Konverteringsoptimering og landingssider

Tracking & måling

Attribuering og performanceanalyse

Test og optimering på tværs af kanaler

Analytics & rapportering

Contentstrategi og contentoptimering

Webudvikling og CMS (WordPress & Shopify)

SPROG

Dansk
(modersmål)

Engelsk
(flydende)